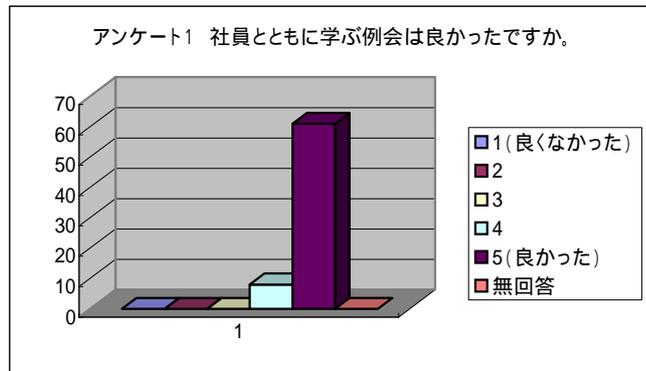


素晴らしき経営研究会 10月講師例会 アンケート結果

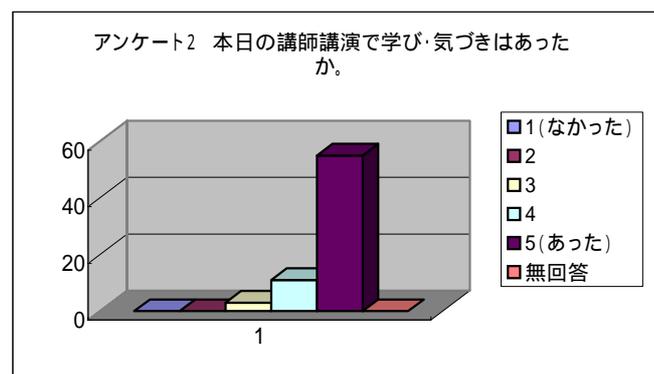
アンケート1 本日の基調講演（福島正伸氏）で何か学びは気づきはありましたか。

返答	人数
1	0名
2	0名
3	0名
4	8名
5	61名
無回答	0名
合計	69名



アンケート2 本日の10月例会の会場選定・設えは良かったですか。

返答	人数
1	0名
2	0名
3	3名
4	11名
5	55名
無回答	0名
合計	69名



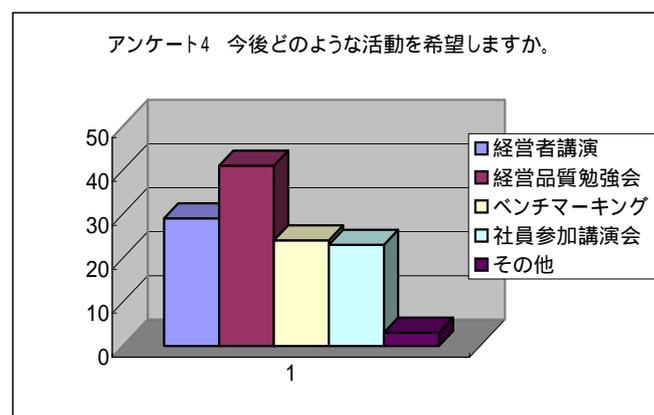
アンケート3 今後の講師講演は、どのような方を呼んで欲しいですか。

【次ページ参照】

アンケート4 今後、素晴らしき経営研究会にどのような活動を希望されますか。

下記から特に希望するものをつけてください。（複数回答あり）

返答	人数
経営者講演	34名
経営品質向上プログラム	20名
ベンチマーキング	11名
社員参加講演会・勉強会	27名
その他	0名
合計	92名



アンケート1 本日の基調講演（福島正伸氏）で何か学びは気づきはありましたか。

元気と勇気をいただきました。（複数）
少しずつ自立型人間になっていきたいと強く思いました。（複数）
考え方が全てだと気づきました。
「メンタリングマネジメント」の本を既に読んでいたのでさらに解りやすかったです。
最近、読んだ「鏡の法則」「原因と結果」とリンクしていたので、今まさに福島先生と
出会うべきして会ったと感じました。
「あきらめない」ということの再認識ができました。
人を励ますことで自分も元気になれると気づきました。
夢を実現するためには、目標を明確にするし諦めないことが重要だと気づきました。
今日のお客様が明日の売上を作ってくださいることに気づきました。
4年ぶりに福島先生の講演を拝聴しました。実践できていない自分に気づきました。
福島先生の3つのポリシーは、当たり前のことを言われていますが、やはり当たり前のこと
をし続けることが大切です。
気づきたいことを自分で見つけられるのが素晴らしい。
日々の行動していることが全て夢に繋がっていることに気づきました。
考えること、考え続けること、やり続けること
行き詰ったこと、悩み、それが楽しみに変わった様は気がします。
社長になり、今までのところ自分としては成功事例はありません。現在大きな分岐点に置かれていますが、
モヤモヤしたものが吹っ切れました。己を信じるのが大切です。
理想論のように聞こえますが、確実な手応えを得られるお話でした。
今日出会えた先生を含め、たくさんの異業種の方と色々なことをやりたいと思いました。
自己の能力を引き出すのは、自分自身だと再認識しました。
うまくいかないことに感謝し、ノウハウにすること。
全て自分の責任、努力が足りないだけということに気づきました。
福島先生のお話が多くシーンに及びそれぞれがとてもイメージしやすかったです。
「人を幸せにするために仕事をしよう」と思った。
人が生まれてきたことには「役割を持っている」ということに改めて気づきました。
自己依存と自己原因の考え方、大変参考になりました。
「全ての仕事に意味がある」と気づきました。
組織の一員をして働く中での気づきを与えてもらいました。
「指は自分に向ける」

アンケート2 本日の10月例会の会場選定・設えは良かったですか。

交通の便が良い。（複数）
会場の明るさ、広さがちょうど良かったです。（複数）
福島先生の顔が近くて良かったです。
ホワイトボードが後ろから見にくかったです。（複数）
少し冷房がききすぎ寒かったです。
講師の選定が素晴らしいです。
シンプルで良かったです。
全て時間通り進んでいて良かったです。
素晴らしい設営ありがとうございました。
タイトル（夢は実現しない）の設定が経営者に偏ってないのが良いです。
この料金では、十分だと思いました。
講演に集中できました。

アンケート3 今後の講師講演は、どのような方を呼んで欲しいですか。

京都の企業で2代目の方など、伝統的な企業の話	河合 登世子氏
年来の若い成功者の方	加藤 正彦氏
身近な人の話がいいです。	原田 隆志氏
流通関係の方	もう一度福島 正伸氏（複数）
自己啓発系の講師	フェラトーリ・モンテゼーロ社長
話を聞いて元気が出る方	北原 照久氏
失敗談が多い方	立花 大敬氏
鈴木基正氏（建築家）	田坂 広志氏
カルロスゴーン氏	バグジー 久保社長
中村 文昭氏の師匠	スポーツ選手
安岡 正泰氏	岸 英光氏
佐藤 元相氏	

【その他に希望されることがありましたらご記入ください。】

あまりJ Cのお話はしない方が良いと思います。
本当に素晴らしいお話を聞かせていただきました。今後のマネジメントや自分の生き方の参考になりましたし
今、会社で悩んでいましたが、先生のwin-winの関係（相手を信頼する）を聞いて勉強になりました。